

Det 44. Bergenske Petroleumsrettssymposium

Risikofordelingen i kontrakter innenfor
havvind og andre grønne næringer

- enkelte forskjeller fra tradisjonelle offshore
entreprisekontrakter



Agenda

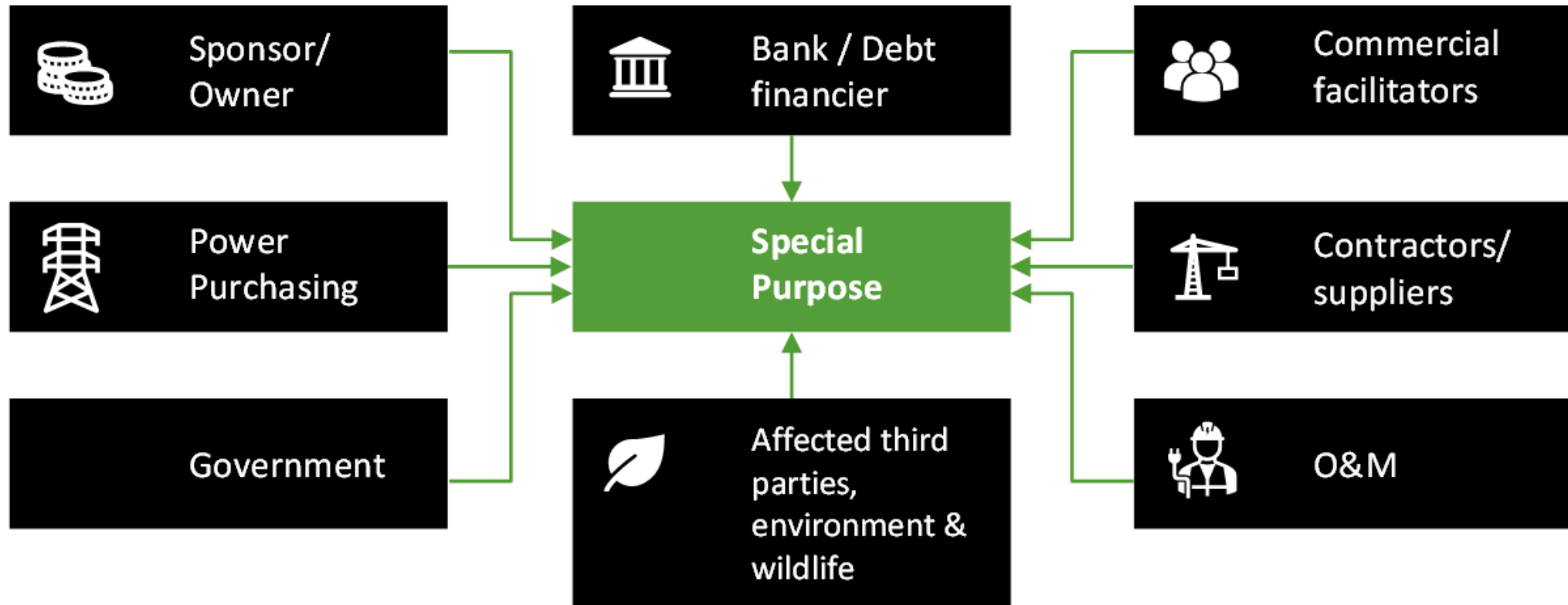
- **Innledning**
- **Bakteppe**
- **Noen eksempler**
 - Designansvar
 - Garantiansvar
 - Forsinkelse
 - Ansvar for tap og skade
 - Sikkerhet
- **Oppsummering**



Innledning

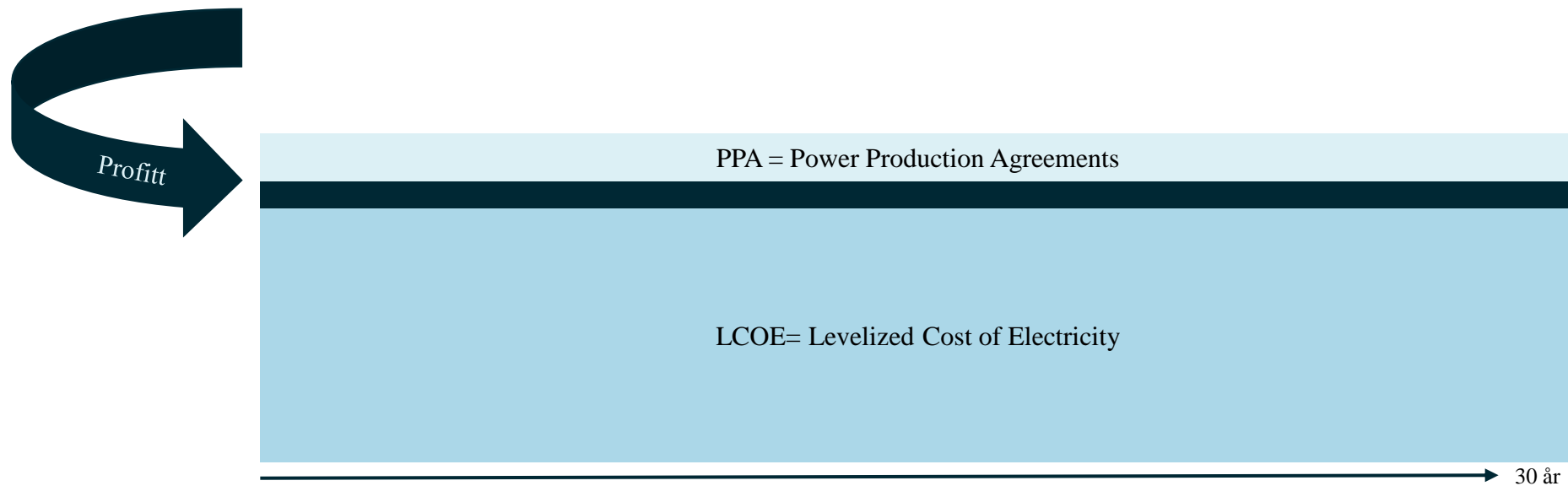
- Kontrakter innenfor grønne næringer
 - Fokus på havvind
- Entry Program Offshore Wind
- Nå-situasjon, ikke nødvendigvis slik det *vil* eller *bør* være i fremtiden

Bakteppe (I)



Source: Norsk Industri: Delivery Models for Offshore Wind – Contracting in the offshore wind industry: a guide to Norwegian Suppliers, 2021

Bakteppe (II)



Bakteppe (III)

- Økt risiko knyttet til bl.a.:
 - Teknologi
 - Utbygging
 - Drift og vedlikehold
 - Priser og volum

- Kontraksstrategi
 - EPC(i) - bundling
 - Multi contracting

● Noen eksempler



Designansvar

- Leverandøren forventes å ta større ansvar for designet
 - "Fit for purpose"
 - Utbyggers designgrunnlag



Garantiansvar

- Garantiperiode?
- Step-in right
- Utbedringsansvar ikke begrenset
- Ytelsesgaranti
 - Kapasitet
 - Oppetid

Samarbeid med utbygger og utbyggers and leverandører

- Påvirkes av utbyggers valg av kontraktstrategi
 - En/få EPC(I)
 - Flere separate kontrakter
- Ansvar for samarbeid og koordinering
 - Begrensninger
- Interface-risiko



Forsinkelse

- Plikt til å iverksette mitigerende tiltak
- Dagmulkt
 - Dagmulkt på mellomliggende milepæler?
 - Høyere begrensninger
 - Sole remedy?



Utbedring før overlevering

- Utgangspunkt: leverandøren skal levere iht. avtalte krav og til avtalt tid = risiko for feil før levering ligger hos leverandøren
- Større rettigheter til utbygger underveis i gjennomføringen
 - Varsling
 - Innspill
 - Godkjenninger
 - Rett til å bruke tredjeparter til å rette feil og mangler?

Tap og skade på kontraktobjektet

- Ofte høyere risikoeksponering knyttet til tap og skade på kontraktobjektet før levering
 - Særlig i kontrakter utenfor Norge
- Leverandøren kan ikke forvente å bli registrert som medforsikret under utviklers CAR-forsikring
 - Medfører at Leverandør må ta større ansvar for skade på kontraktobjektet før levering
- Ofte ubegrenset ansvar
- Innebærer økt behov for forsikringer på Leverandørens hånd

Skade på eiendom og personell

- Offshore entreprisekontrakter
 - Knock-for-knock
 - Gjensidig skadesløsholdelse
- Havvind
 - Bakgrunnsrett
 - Hva med krav knyttet til forurensning og fjerning av vrak?

Forsikring

- Økt og endret risiko for leverandøren
- Behov for tilleggsforsikringer?

Ansvarsbegrensninger

- Høyere nivåer på totalbegrensning
- Omfattende unntak fra totalbegrensning:
 - Ansvar for Utbyggers utstyr
 - Skadesløsholdelse for brudd på tredjeparts IPR
 - Tap eller skade på eiendom og personell
- *Men*, ulik oppbygging:
 - Skiller ikke like tydelig mellom kontraktsbrudd og skadesløsholdelse
- Begrensning mot indirekte tap og konsekvenstap
 - kan være ulik definisjon (og bakgrunnsrett)

Sikkerhet

- Performance garanti fra bank
 - Høyere beløp
 - Opp til 50 %
- I tillegg kreves ofte:
 - Morselskapsgaranti
 - Garanti for forskuddsbetaling
 - Krav om sikkerhet i garantiperioden (Warranty bond)

Oppsummering

- Faktorer som typisk innvirker på risikofordelingen i kontraktene
- Hovedforskjeller i havvindkontraktene sml. med offshore entreprisekontrakter per i dag:
 - Større ansvar for design og "fit for purpose"
 - Uaktsomhetsansvar istedenfor knock-for-knock
 - Høyere ansvarsbegrensninger
 - Strengere krav til sikkerhetsstillelse
- Hva skjer fremover?



Takk for oss!



Silje Helene B. Dagsland
Senioradvokat

s.dagsland@haavind.no
+47 481 53 407



Sarah-Ann Kvam
Senioradvokat

s.kvam@haavind.no
+47 402 31 559



Advokatfirmaet for virksomheter
i endring og digital utvikling